

# Liiketoimintakatsaus Q1 2023

Talenomin kasvu jatkui voimakkaana valitun strategian mukaisesti

1.1.–31.3.2023  
(tilintarkastamaton)



# Liiketoimintakatsaus Q1 2023:

Talenomin kasvu jatkui voimakkaana valitun strategian mukaisesti

## Tammi–maaliskuun 2023 yhteenveto

- Liikevaihto 31,3 (25,2) milj. euroa, kasvu 24,2 (24,1) %
- Käyttökate 8,4 (8,9) milj. euroa, 26,7 (35,2) % liikevaihdosta
- Liikevoitto (EBIT) 3,5 (4,9) milj. euroa, 11,0 (19,3) % liikevaihdosta
- Nettotulos 2,1 (3,7) milj. euroa
- Osakekohtainen tulos 0,05 (0,09) euroa

## Avainluvut

Konserni	1–3/2023	1–3/2022	Muutos, %
Liikevaihto, 1 000 euroa	31 311	25 209	24,2 %
Liikevaihdon kasvu, %	24,2 %	24,1 %	
Käyttökate, 1 000 euroa	8 365	8 864	-5,6 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	26,7 %	35,2 %	
Liikevoitto, 1 000 euroa	3 458	4 861	-28,9 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	11,0 %	19,3 %	
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	11,7 %	16,8 %	
Korolliset nettovelat, 1 000 euroa	68 060	46 573	46,1 %
Nettovelkaantumisaste, %	130 %	106 %	
Omavaraisuusaste, %	31,4 %	34,6 %	
Nettoinvestoinnit, 1 000 euroa	12 641	7 402	70,8 %
Likvidit varat, 1 000 euroa	13 255	12 891	2,8 %
Osakekohtainen tulos, euroa	0,05	0,09	-46,7 %
Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana	44 893 388	43 731 739	2,7 %
Nettotulos, 1 000 euroa	2 057	3 748	-45,1 %

## Ohjeistus vuodelle 2023 ennallaan

Talenom arvioi vuoden 2023 liikevaihdon olevan noin 120–130 miljoonaa euroa sekä euromääräisen käyttökateen ja liikevoiton kasvavan edellisestä vuodesta.

## Toimitusjohtaja Otto-Pekka Huhtala

Talenom haluaa olla edistämässä Euroopan pk-yritysten digitalisoitumista. Aika voimakkaalle kasvulle on näkemyksemme mukaan juuri nyt, koska Euroopan talouden hallinnan markkina digitalisoituu ja konsolidoituu. Tätä muutosta kiihdyttävät useat meneillään olevat toimialan merkittävät rakennemuutokset. Esimerkiksi verkkolaskudirektiivin käyttöönotto EU:ssa pakottaa jokaisen yrityksen ottamaan käyttöön ohjelmiston, joka mahdollistaa verkkolaskujen lähettämisen ja vastaanottamisen. Olemme määrätietoisesti kehittäneet järjestelmiämme vastaamaan digitalisaation tuomaan toimintaympäristön muutokseen. Näiden syiden vuoksi olemme valinneet strategiseksi painopisteeksi voimakkaan kasvun monessa eri Euroopan maassa, vaikka se suunnitellusti painaa suhteellista kannattavuuttamme lyhyellä aikavälillä.

Ensimmäisen vuosineljänneksen aikana edistimme strategisia painopistealueita määrätietoisesti:

1. Digitaalisen jakelun kiihdyttäminen eteni uusien nettisivujen ja yhtenäistetyn brändin myötä. Digitaalisen ostamisen polkua onnistuttiin yksinkertaistamaan, mikä näkyy tuloksekkaampana myyntinä. TiliJaskan tuotteet on nyt korvattu Talenom ja Talenom One -tuotteilla.
2. Pankkipalveluiden jakelussa edistyttiin, ja Talenom Tilit ovat nyt käytössä testiasiakkailta. Laajennamme tilien ja korttien jakelua vaiheittain kevään aikana.
3. Ruotsissa oman ohjelmiston käyttöönotossa on sesonkiaikana keskitytty toiminnallisuuden hiomiseen ja uusien ominaisuuksien, kuten maksupalveludirektiivi PSD2:n, käyttöönottoon. PSD2 velvoittaa pankkirajapintojen avaamisen koko EU:n alueella, mikä mahdollistaa pankkipalvelujen liittämisen osaksi tilitoimiston palvelutarjontaa. Tämä tarjoaa helppokäyttöisen maksamisen asiakkaalle sekä tehostaa kirjanpitäjän työtä. Pohjautuen Suomen kokemuksiin, Talenom prosessien ja kirjanpito-ohjelman käyttöönotto mahdollistaa rutiinityöajan lyhentämisen jopa neljännekseen nykyisestä.
4. Yritystokohteiden tuottavuuden parantamisen projekti eteni. Saimme yhtenäistettyä tehokkaan integraatiomallin yritysostokohteen haltuun ottamiseksi.

Liikevaihtomme kasvoi ensimmäisellä vuosineljänneksellä 24,2 (24,1) prosenttia 31,3 (25,2) miljoonaan euroon jääden hieman tavoitellusta tasosta volyympohjaisen ja konsultatiivisen laskutuksen osalta sekä heikon kruunun kurssivaikutuksen vuoksi. Kasvu perustui useisiin yritysostoihin Ruotsissa ja Espanjassa sekä vahvaan orgaaniseen kasvuun Suomessa. Käyttökate oli 8,4 (8,9) miljoona euroa, ja käyttökateprosentti oli edelleen vahva 26,7 (35,2). Käyttökate rasitti Espanjassa syksyllä 2022 hankittu järjestelmälusta, jonka käyttökate heikentävä vaikutus oli noin 0,5 (0,0) miljoonaa euroa. Lisäksi yrityskauppoihin ja muihin kuluihin liittyvien kertaluonteisten erien heikentävä vaikutus oli 0,5 miljoonaa euroa suhteessa vertailukauteen. Liikevoitto oli 3,5 (4,9) miljoona euroa, ja liikevoittoprosentti oli 11,0 (19,3). Suhteellista kannattavuutta painoi suunnitellusti tekemämme panostukset kasvuun, palkkainflaatio sekä yrityskaupoista johtuvat integraatio- ja muut kulut.

Suomen liikevaihto kasvoi 11,5 (16,5) prosenttia 23,4 (21,0) miljoonaan euroon. Käyttökate oli 8,3 (8,3) miljoonaa euroa. Käyttökateprosentti oli erinomainen 35,4 (39,5). Nousseet kustannukset siirrettiin vasta raportointikauden lopussa asiakashintoihin, mikä näkyi heikentyneenä suhteellisena kannattavuutena. Suomen liiketoiminnan erittäin vahva suoriutuminen jatkui. Korkean automaatioasteen vapauttama työaika mahdollisti entistä laajempien kuukausittaisten palvelupakettien tarjoamisen. Laajemman palvelun ansiosta onnistuimme voittamaan tavoiteltua enemmän uusia asiakkuuksia.

Ruotsissa kasvu jatkui vahvana yrityskauppojen vetämänä. Liikevaihto kasvoi 68,6 (73,1) prosenttia 6,7 (4,0) miljoonaan euroon. Käyttökate oli 0,8 (0,5) miljoonaa euroa eli 11,9 (11,6) prosenttia liikevaihdosta. Heikko Ruotsin kruunun valuuttakurssi vaikutti negatiivisesti euromääräisen liikevaihdon ja käyttökateen kehitykseen. Ruotsin kannattavuutta painaa edelleen suunnitellusti organisaation vahvistaminen ja kiihtyvä integraatiotyö sekä oman ohjelmiston käyttöönotto. Nämä kustannukset tulevat etupainotteisesti.

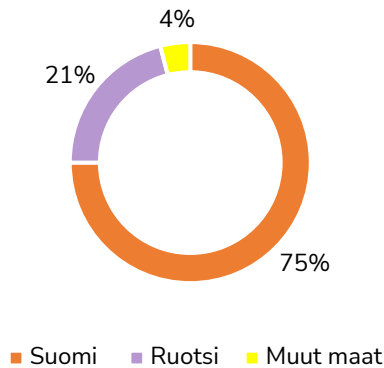
Espanjassa yritysostovetoinen kasvu kiihtyi. Olemme hyödyntäneet kokemustamme Ruotsiin etabloitumisesta ja vahvistaneet etupainotteisesti resursseja johtamiseen sekä samalla yksinkertaistaneet ja nopeuttaneet integraatioprosesseja. Espanjassa myös yhdenmukaistimme tuotetarjoaman vahvistamaan kasvua ja aloitimme robotiikkahankkeet tehostamaan prosesseja. Espanjan tilitoimistoliiketoiminta on käyttökateella mitattuna kannattavaa. Espanjan liiketoiminnan kannattavuutta rasittaa alustaliiketoiminta. Alusta mahdollistaa asiakassegmentoinnin, joka tukee kannattavuuden kasvua jatkossa. Italiassa jatkamme markkinan ja toimintaympäristön oppimista toteutetun yritysoston avulla.

Ensimmäisen vuosineljänneksen kannattavuutta painoivat ennen kaikkea yritysostoihin liittyvät kertaluonteiset kulut ja Espanjan alustaliiketoiminta. Siirrymme Espanjassa alustaliiketoiminnassa kannattavampaan asiakassegmenttiin ja toteutamme kannattavuutta parantavia muutoksia prosesseihin. Lisäksi odotamme Suomen liiketoiminnan kannattavuuden paranevan hintojen korotusten myötä.

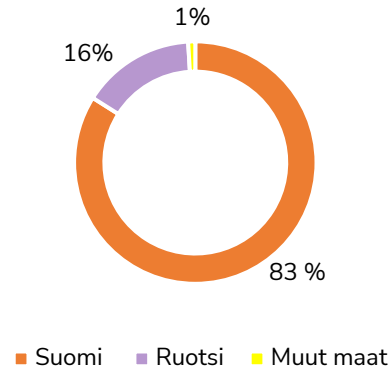
Pidämme ohjeistuksen ennallaan. Arvioimme liikevaihtomme olevan tänä vuonna noin 120–130 miljoonaa euroa sekä euromääräisen käyttökäteen ja liikevoiton kasvavan edellisestä vuodesta.

## Konsernin taloudellinen kehitys tammi-maaliskuu 2023

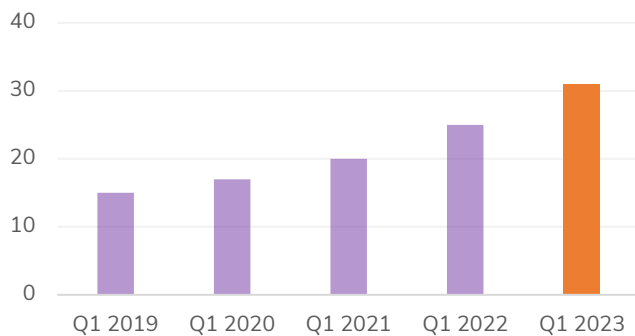
Liikevaihto maittain 1–3/2023



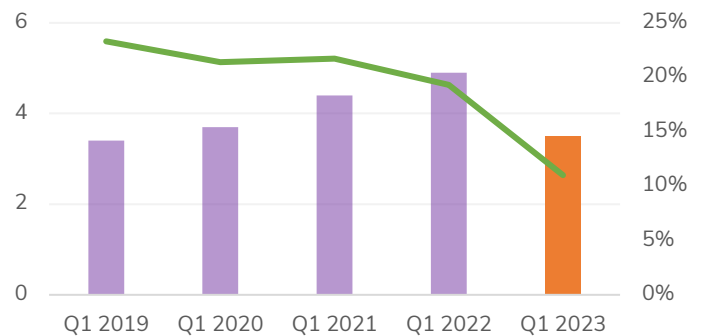
Liikevaihto maittain 1–3/2022



Liikevaihdon kehitys, milj. euroa



Liikevoiton kehitys, milj. euroa



Liikevaihto kasvoi 24,2 % ja oli 31,3 (25,2) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvusta noin 60 % tuli yrityskauppojen vaikutuksesta ja noin 40 % orgaanisesti asiakasmäärän kasvun ja lisäarvopalvelujen myynnin kautta Suomessa.

Henkilöstökulut olivat 18,1 (13,4) miljoonaa euroa eli 57,8 (53,2) % liikevaihdosta. Muut kulut olivat materiaalit ja palvelut mukaan lukien 5,1 (3,4) miljoonaa euroa eli 16,1 (13,5) % liikevaihdosta.

Käyttökate laski -5,6 % ja oli 8,4 (8,9) miljoonaa euroa eli 26,7 (35,2) % liikevaihdosta. Käyttökäettä rasitti Espanjassa syksyllä 2022 hankittu järjestelmälusta, jonka käyttökäettä heikentävä vaikutus oli noin 0,5 (0,0) miljoonaa euroa. Lisäksi yrityskauppoihin ja muihin kuluihin liittyvien kertaluonteisten erien heikentävä vaikutus oli 0,5 miljoonaa euroa suhteessa vertailukauteen. Liikevoitto laski -28,9 % ja oli 3,5 (4,9) miljoonaa euroa eli 11,0 (19,3) % liikevaihdosta. Kannattavuutta painoivat panostukset kasvuun, palkkainflaatio sekä yrityskaupoista johtuvat integraatio- ja muut kulut. Nettotulos laski -45,1 % ja oli 2,1 (3,7) miljoonaa euroa. Nettorahoituskulut nousivat 0,7 (0,1) miljoonaan euroon.

## Maakohtainen taloudellinen kehitys

### Suomi

	1-3/2023	1-3/2022	Muutos, %
Liikevaihto, 1 000 euroa	23 377	20 965	11,5 %
Liikevaihdon kasvu, %	11,5 %	16,5 %	
Käyttökate, 1000 euroa	8 278	8 274	0,0 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	35,4 %	39,5 %	
Poistot ja arvonalentumiset, 1000 eur	-4 155	-3 612	15,0 %
Liikevoitto, 1 000 euroa	4 123	4 661	-11,6 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	17,6 %	22,2 %	

### Tammi-maaliskuu 2023

Liikevaihto kasvoi 11,5 % ja oli 23,4 (21,0) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvu syntyi pääosin orgaanisesti, ja sen taustalla olivat asiakasmäärän kasvu ja lisäarvopalvelujen myynti. Konkurssien ja liiketoiminnan lopettamiset lisääntyivät, mutta niiden vaikutus Talenomien liiketoimintaan oli vähäinen.

Suhteellinen kannattavuus heikkeni sekä käyttökateella että liikevoitolla mitattuna. Kannattavuus oli kuitenkin edelleen erinomaisella tasolla. Suhteellista kannattavuutta heikensivät nousseet kustannukset, jotka siirrettiin vasta raportointikauden lopussa asiakashintoihin.

### Ruotsi

	1-3/2023	1-3/2022	Muutos, %
Liikevaihto, 1 000 euroa	6 727	3 989	68,6 %
Liikevaihdon kasvu, %	68,6 %	73,1 %	
Käyttökate, 1000 euroa	800	461	73,5 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	11,9 %	11,6 %	
Poistot ja arvonalentumiset, 1000 eur	-585	-378	55,0 %
Liikevoitto, 1 000 euroa	214	84	156,5 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	3,2 %	2,1 %	

### Tammi-maaliskuu 2023

Liikevaihto kasvoi 68,6 % ja oli 6,7 (4,0) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvu syntyi pääosin yritysostoista. Heikko Ruotsin kruunun valuuttakurssi vaikutti negatiivisesti euromääräisen liikevaihdon kehitykseen.

Suhteellinen käyttökate oli 11,9 (11,6) % ja liikevoitto 3,2 (2,1) % liikevaihdosta. Ruotsin kannattavuutta painavat edelleen organisaation vahvistaminen, kiihtyvä integraatiotyö ja oman ohjelmiston käyttöönotto. Heikko Ruotsin kruunun valuuttakurssi vaikutti negatiivisesti euromääräisen käyttökateen kehitykseen.

## Muut maat

	1-3/2023	1-3/2022	Muutos, %
Liikevaihto, 1 000 euroa	1 207	256	372,3 %
Liikevaihdon kasvu, %	372,3 %		
Käyttökate, 1000 euroa	-435	-62	-607,0 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	-36,0 %	-24,1 %	
Poistot ja arvonalentumiset, 1000 eur	-168	-12,3	1261,8 %
Liikevoitto, 1 000 euroa	-602	-73,8	-716,1 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	-49,9 %	-28,9 %	

## Tammi-maaliskuu 2023

Liikevaihto kasvoi 372,3 % ja oli 1,2 (0,3) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvu syntyi pääosin yritysostoista.

Liiketoiminta oli tappiollista. Espanjan tilitoimistoliiketoiminta on käyttökatteella mitattuna kannattavaa. Espanjan liiketoiminnan kannattavuutta rasittaa alustaliiketoiminta. Alusta mahdollistaa asiakassegmentoinnin, joka tukee kannattavuuden kasvua jatkossa.

## Kohdistamattomat erät

Kohdistamattomat erät pitävät sisällään yrityskauppojen lisäkauppasummien tuloutukset ja kulukirjaukset.

	1-3/2023	1-3/2022	Muutos, %
Liikevaihto, 1 000 euroa			
Liikevaihdon kasvu, %			
Käyttökate, 1000 euroa	-278	190	
Käyttökate liikevaihdosta, %			
Poistot ja arvonalentumiset, 1000 eur			
Liikevoitto, 1 000 euroa	-278	190	
Liikevoitto liikevaihdosta, %			

## Investoinnit ja katsauskauden liiketoimintojen hankinnat

Katsauskauden nettoinvestoinnit olivat 12,6 (7,4) miljoonaa euroa.

Investoinnit	Q1 2023	Q1 2022
Uudet asiakassopimukset, 1000 euroa	778	886
Ohjelmistot ja digitaaliset palvelut, 1000 euroa	3 769	3 172
Yrityskaupat Suomessa, 1000 euroa *)	0	282
Yrityskaupat ulkomailla, 1000 euroa **)	7 198	2 897
Muut investoinnit	896	166
<b>Nettoinvestoinnit yhteensä, 1 000 euroa</b>	<b>12 641</b>	<b>7 402</b>

\*) sisältää arvion mukaan kirjattuja lisäkauppahintoja 0 teur (46 teur)

\*\*\*) sisältää arvion mukaan kirjattuja lisäkauppahintoja 1 570 teur (872 teur)



Liiketoimintakaupat tammi-maaliskuussa:

- Studio Gavazzi, Italia

Osakekaupat tammi-maaliskuussa:

- MTE Göteborg Ab, Ruotsi
- R2 Redovisning Ab, Ruotsi
- BKF Asesores, S.L., Espanja
- Easycount Ab, Ruotsi
- Bv Coruña Asesoría De Empresas, S.L., Espanja
- Consultoria Granadina S.L. ja Grupo CG Consultores 2012 S.L., Espanja

Katsauskaudella hankittujen ostokohteiden kauppahinnat, liikevaihdot ja liikevoitot:

1 000 euroa	Osakekaupat	Liiketoimintakaupat
Kauppahinnat yhteensä	5 587	270
Ehdollinen vastike korkeintaan	1 982	170
Liikevaihdot ed. 12 kk ostohetkellä yhteensä	4 306	553
Liikevoitot ed. 12 kk ostohetkellä yhteensä	1 071	0

Yrityskaupoissa osa kauppahinnasta maksettiin suunnatuissa aneissa merkittävillä Talenom Oyj:n uusilla osakkeilla. Yrityskauppoihin liittyneissä suunnatuissa osakeanneissa merkittiin katsauskauden aikana yhteensä 212 456 osaketta.

## Liiketoimintakatsauksen laadintaperiaatteet

Tämä liiketoimintakatsaus ei ole IAS34 osavuositarkastukset -standardin mukainen osavuositarkastus. Yhtiö noudattaa arvopaperimarkkinalain mukaista puolivuositarkastusta, minkä lisäksi yhtiö julkistaa vuoden kolmen ja yhdeksän ensimmäisen kuukauden osalta liiketoimintakatsaukset. Liiketoimintakatsauksissa esitetään konsernin taloudellista kehitystä kuvaavat keskeiset tiedot.

Liiketoimintakatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia.

Yhtiö esittää yleisesti käytettyjä vaihtoehtoisia tunnuslukuja kuvaamaan liiketoimintojensa taloudellista kehitystä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta eri raportointikausien välillä. Vaihtoehtoiset eli IFRS-tilinpäätösstandardeihin perustumattomat tunnusluvut antavat merkittävää lisätietoa yhtiön johdolle, sijoittajille sekä muille tahoille. Vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei tule pitää IFRS-tilinpäätösstandardeissa määriteltyjä tunnuslukuja korvaavina mittareina. Yhtiön käyttämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ovat liikevoitto, liikevoitto liikevaihdosta %, käyttökate, käyttökate liikevaihdosta %, sijoitetun pääoman tuotto (ROI) %, korolliset nettovelat, nettovelkaantumisaste %, omavaraisuusaste %, käyttöpääoma ja nettoinvestoinnit. Laskentakaavat on esitetty jäljempänä osiossa Laskentakaavat.

# TAULUKOT

## Konsernin laaja tuloslaskelma

1 000 euroa	1.1.-31.3. 2023	1.1.-31.3. 2022	2022
<b>Liikevaihto</b>	<b>31 311</b>	<b>25 209</b>	<b>102 107</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	197	486	1 625
Materiaalit ja palvelut	-933	-853	-3 950
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-18 088	-13 421	-55 682
Poistot ja arvonalentumiset	-4 908	-4 002	-17 128
Liiketoiminnan muut kulut	-4 122	-2 559	-11 706
<b>Liikevoitto</b>	<b>3 458</b>	<b>4 861</b>	<b>15 266</b>
Rahoitustuotot	111	174	466
Rahoituskulut	-819	-315	-1 178
<b>Nettorahoituskulut</b>	<b>-708</b>	<b>-140</b>	<b>-712</b>
<b>Voitto (tappio) ennen veroja</b>	<b>2 750</b>	<b>4 721</b>	<b>14 554</b>
Tuloverot	-692	-973	-2 753
<b>Tilikauden voitto (tappio)</b>	<b>2 057</b>	<b>3 748</b>	<b>11 801</b>
<b>Muut laajan tuloksen erät</b>			
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi			
Muuntoerot	99	8	57
<b>Tilikauden laaja tulos yhteensä</b>	<b>2 157</b>	<b>3 756</b>	<b>11 858</b>



## Konsernitase

1 000 euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
<b>VARAT</b>			
<b>Pitkäaikaiset varat</b>			
Liikearvo	59 778	39 914	54 986
Muut aineettomat hyödykkeet	49 264	37 860	45 806
Käyttöoikeusomaisuuserät	10 709	8 766	9 922
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	3 359	2 724	2 752
Muut pitkäaikaiset rahoitusvarat	259	850	254
Laskennalliset verosaamiset	472	115	443
Aktivoidut sopimuksesta aiheutuvat menot	11 572	11 889	11 694
<b>Pitkäaikaiset varat yhteensä</b>	<b>135 413</b>	<b>102 117</b>	<b>125 857</b>
<b>Lyhytaikaiset varat</b>			
Myyntisaamiset ja muut saamiset	17 543	12 127	14 178
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verosaamiset	545	101	315
Rahavarat	13 255	12 891	15 970
<b>Lyhytaikaiset varat yhteensä</b>	<b>31 343</b>	<b>25 119</b>	<b>30 463</b>
<b>Varat yhteensä</b>	<b>166 756</b>	<b>127 236</b>	<b>156 320</b>
<b>OMA PÄÄOMA</b>			
Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	28 909	23 893	26 861
Kertyneet voittovarot	23 300	19 911	29 085
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>52 289</b>	<b>43 884</b>	<b>56 026</b>
<b>VELAT</b>			
<b>Pitkäaikaiset velat</b>			
Rahoitusvelat	60 258	50 149	50 122
Ostovelat ja muut velat	3 530	2 959	2 845
Vuokrasopimusvelat	6 798	5 940	6 256
Laskennalliset verovelat	3 601	2 050	3 040
<b>Pitkäaikaiset velat yhteensä</b>	<b>74 187</b>	<b>61 098</b>	<b>62 263</b>
<b>Lyhytaikaiset velat</b>			
Rahoitusvelat	10 000	16	10 001
Ostovelat ja muut velat	26 315	18 862	23 724
Vuokrasopimusvelat	3 919	3 037	3 705
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verovelat	46	340	601
<b>Lyhytaikaiset velat yhteensä</b>	<b>40 280</b>	<b>22 255</b>	<b>38 032</b>
<b>Velat yhteensä</b>	<b>114 467</b>	<b>83 352</b>	<b>100 295</b>
<b>Oma pääoma ja velat yhteensä</b>	<b>166 756</b>	<b>127 236</b>	<b>156 320</b>

## Laskentakaavat

Liikevaihdon kasvu, %	=	$\frac{\text{liikevaihto} - \text{edellisen vuoden liikevaihto}}{\text{edellisen vuoden liikevaihto}} \times 100$
Liikevoitto	=	liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - poistot ja arvonalentumiset - liiketoiminnan muut kulut
Liikevoitto, %	=	$\frac{\text{liikevoitto}}{\text{liikevaihto}} \times 100$
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	=	$\frac{\text{liikevoitto ennen veroja} + \text{korot ja muut rahoituskulut}}{\text{kokonaispääoma ja velat} - \text{korottomat velat (tilikauden keskiarvo)}} \times 100$
Korolliset nettovelat	=	korolliset velat - rahat ja pankkisaamiset
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{korolliset velat} - \text{rahat ja pankkisaamiset}}{\text{oma pääoma}} \times 100$
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen koko pääoma} - \text{saadut ennakkomaksut}} \times 100$
Käyttöpääoma	=	vaihto-omaisuus + korottomat lyhytaikaiset saamiset - koroton lyhytaikainen vieras pääoma
Nettoinvestoinnit	=	investoinnit aineellisiin ja aineettomiin oikeuksiin - käyttöomaisuuden myynti
Osakekohtainen tulos	=	$\frac{\text{katsauskauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo katsauskaudella}} \times 100$
Keskimääräinen vuotuinen kasvu (CAGR)	=	$\left( \frac{\text{liikevaihto jakson lopussa}}{\text{liikevaihto jakson alussa}} \right)^{\frac{1}{\text{vuosien määrä}}} - 1$
Käyttökate	=	liikevoitto + poistot + arvonalentumiset
Käyttökate, %	=	$\frac{\text{käyttökate}}{\text{liikevaihto}} \times 100$

**Liikevoitto** mittaa Talenomin kykyä tuottaa voittoa liiketoiminnassaan. Liikevoitto on tärkeä yhtiön kannattavuutta ja taloudellista suorituskykyä kuvaava tunnusluku, joka osoittaa liiketoiminnasta kertyvän tuloksen.

Liikevoitto liikevaihdosta prosentteina eli **liikevoittoprosentti** suhteuttaa liikevoiton liikevaihtoon ja parantaa liikevoiton vertailtavuutta eri raportointikausien välillä.

**Sijoitetun pääoman tuotto** taas mittaa liiketoiminnan tulosta suhteutettuna sijoitettuun pääomaan. Se kuvaa Talenomin suhteellista kannattavuutta eli sitä, kuinka tehokkaasti yhtiö pystyy kerryttämään tuottoa yhtiön sijoitetulle pääomalle.

**Korolliset nettovelat** mittaavat Talenomin velkarahoituksen nettomäärää. Tunnusluku antaa tietoa yhtiön velkaantumisesta ja pääomarakenteesta.

**Nettovelkaantumisaste** mittaa Talenomin oman pääoman ja korollisten velkojen suhdetta. Se kuvaa yhtiön rahoitukseen liittyvän riskin tasoa ja on hyödyllinen mittari yhtiön velkaantumisen seuraamiseen.

**Omavaraisuusaste** taas on rahoitusrakennetta kuvaava tunnusluku, joka kertoo, kuinka suuri osuus yhtiön taseesta on rahoitettu omalla pääomalla. Omavaraisuusaste antaa tietoa rahoitukseen liittyvän riskin tasosta sekä liiketoiminnassa käytettävän pääoman tasosta ja kuvaa yhtiön vakavaraisuutta ja tappion sietokykyä pitkällä aikavälillä.

**Käyttöpääoma** mittaa Talenomin liiketoimintaan sitoutuvan rahoituksen määrää ja kuvaa pääoman käytön tehokkuutta.

**Nettoinvestoinnit** mittaavat investointien määrää vähennettynä käyttöomaisuuden myynnillä. Tunnusluku antaa lisätietoa liiketoiminnan rahavirtatarpeista.

**Käyttökate** on tärkeä tunnusluku, joka mittaa Talenomin kykyä tuottaa voittoa liiketoiminnassa ennen poistoja, arvonalentumisia ja rahoituseriä.

Käyttökate liikevaihdosta prosentteina eli **käyttökateprosentti** suhteuttaa käyttökäteen liikevaihtoon ja parantaa käyttökäteen vertailtavuutta eri raportointikausien välillä.

## **TALENOM OYJ**

Hallitus

### **Lisätiedot:**

Otto-Pekka Huhtala  
toimitusjohtaja, Talenom Oyj  
040 703 8554  
otto-pekka.huhtala@talenom.fi