

Talenom Oyj puolivuosisikatsaus 2022

Otto-Pekka Huhtala, toimitusjohtaja

2.8.2022



TALENOM
yrittämisen iloa



ESITYKSEN SISÄLTÖ

- H1 2022
- STRATEGIAN ETENEMINEN KATSAUSKAUDELLA
- KONSERNIN TALOUDELLINEN KEHITYS
- MAAKOHTAINEN TALOUDELLINEN KEHITYS
- NÄKYMÄT



H1 2022 LYHYESTI

LIKEVAIHTO KASVOI VAHVASTI

+25 %

(+23 %)

LIKEVOITTO-% OLI ERINOMAINEN

19 %

(21 %)

OHJEISTUS 2022 ENNALLAAN

100-110 MEUR LIKEVAIHTO,
15-18 MEUR LIKEVOITTO

UNBEATABLE ACCOUNTING AND BANKING SERVICES FOR SMES



STRATEGIAN ETENEMINEN H1/2022

1 KASVU

- 1/3 kasvusta orgaanista, 2/3 yritysostoista
- Orgaanisen kasvun taustalla asiakasmäärien ja lisäarvopalvelujen myynnin kasvu Suomessa
- Ruotsissa uusasiakashankinta toiminut hyvin
- Yhdeksän yritysostoa Suomessa ja Ruotsissa

2 ESPANJAN LIIKETOIMINNAN KEHITTÄMINEN

- Pienasiakaskonseptin strategian edistäminen eteni Espanjassa Nomo-yrityskaupalla
- Vahvistimme tilitoimistoliiketoimintaamme ostamalla Acompanyn

3 UUSIEN MARKKINA-ALUEIDEN TUTKIMINEN

- Uusien tilitoimistomarkkinoiden tutkimista jatkettu suunnitellusti
- Digitalisaatiomurros laajasti ottaen tapahtumassa lähivuosina Euroopassa
- Hyödynnetään laajentumisessa Suomessa saavutettua edelläkävijän asemaa

4 PIENASIAKASLIIKETOIMINNAN SKAALAAMINEN

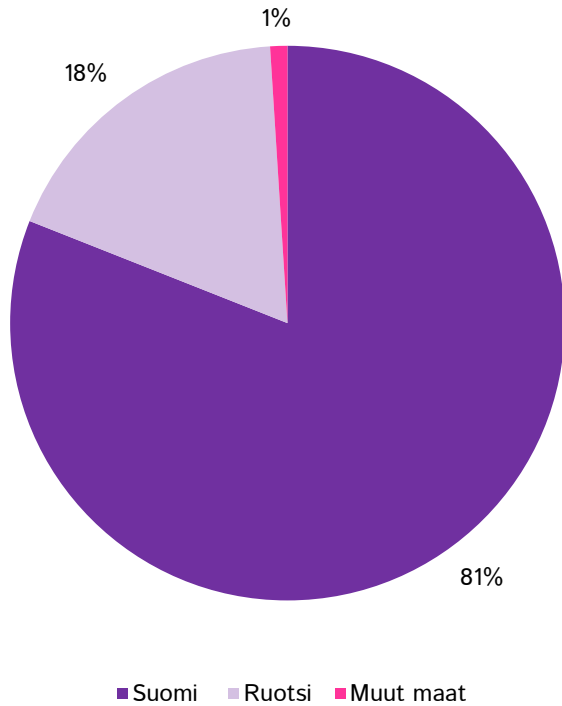
- Edistimme digitaalista myyntikanavaamme pienasiakassegmenttiin
- Aloitimme segmentin digimarkkinointitoimenpiteet

5 JÄRJESTELMIEN KÄYTTÖNOTTO RUOTSISSA

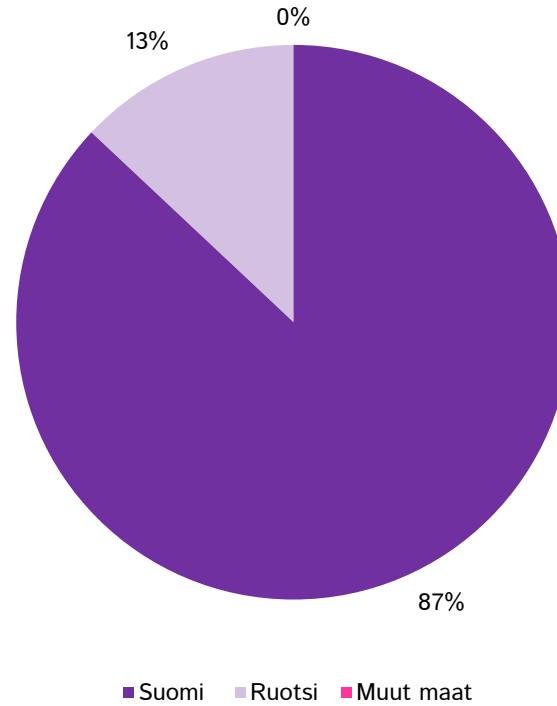
- Investoinnit omien ohjelmistojen käyttöönottoon jatkuivat Ruotsissa
- Projekti edennyt suunnitellussa aikataulussa, tavoitteena ohjelmistojen laaja käyttöönotto syksyllä 2022

KANSAINVÄLISTYMINEN ETENEE SUUNNITELLUSTI

Liikevaihdon jakauma 1-6/2022

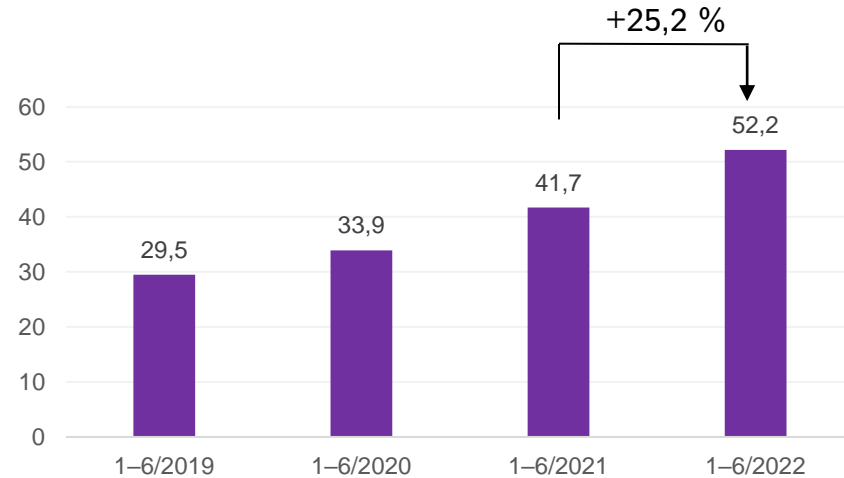


Liikevaihdon jakauma 1-6/2021



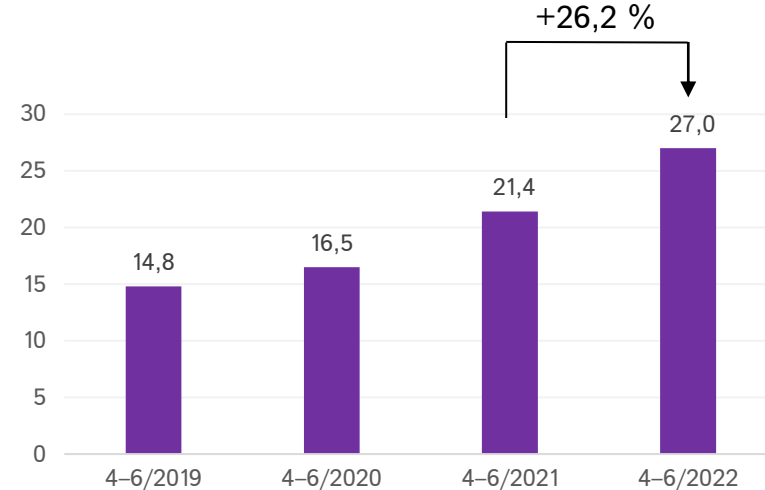
LIKEVAIHTO JATKOI KASVUAAN

Liikevaihto tammi-kesäkuu (milj. euroa)



- Kasvusta 2/3 yrityskaupoista ja 1/3 orgaanista
- 9 yritysostoa Suomessa ja Ruotsissa
- Orgaanisen kasvun taustalla asiakasmäärän ja lisäarvopalveluiden myynnin hyvä kehitys
- Koronapandemialla tai Ukrainan sodalla ei merkittävää vaikutusta

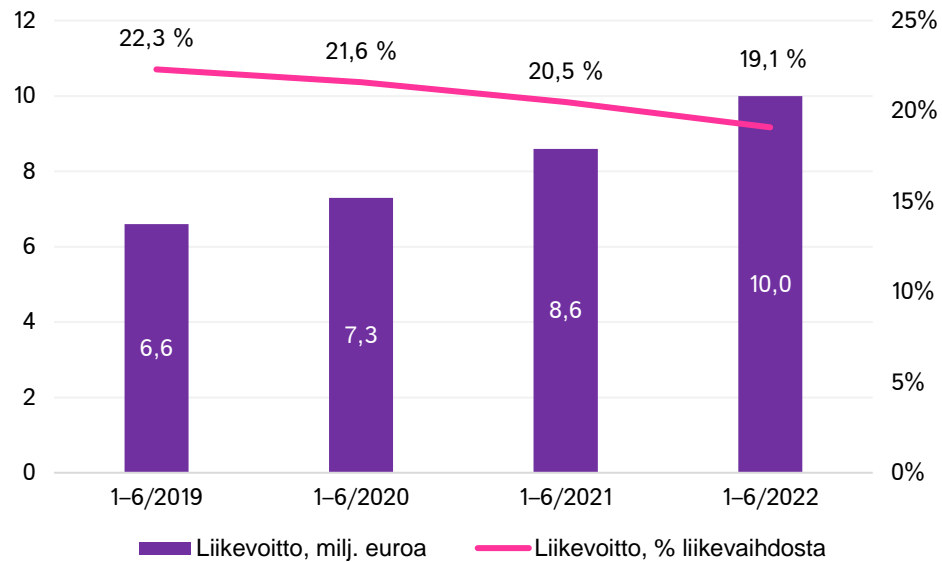
Liikevaihto huhti-kesäkuu (milj. euroa)



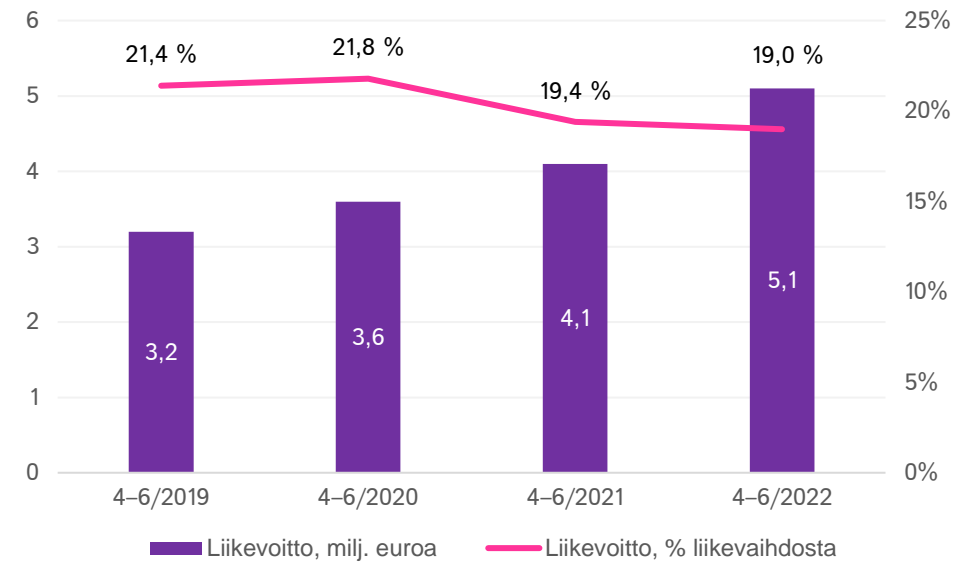
- Kasvusta hieman yli puolet yrityskaupoista ja hieman alle puolet orgaanista
- Neljä yritysostoa Suomessa ja Ruotsissa

KANNATTAVUUS OLI ERINOMAINEN

Liikevoitto tammi-kesäkuu



Liikevoitto huhti-kesäkuu

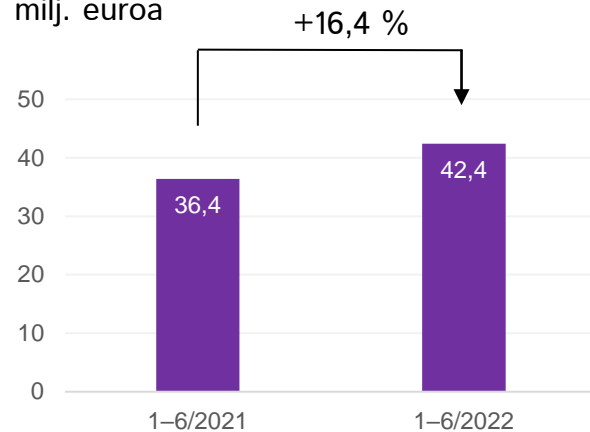


- Liikevoitto kasvoi vertailukaudesta 16,9 % ja oli 19,1 % liikevaihdosta
- Suhteellista kannattavuutta painoivat ostettujen liiketoimintojen muita yksiköitä heikompi kannattavuus, yrityskauppojen integrointikulut, kohonnut henkilöstökulujen taso ja korkeammat poistot
- Suomessa ostokohteiden kannattavuuden nostaminen perusliiketoiminnan tasolle vie noin kolme vuotta

LIIKETOIMINNAN KEHITTYMINEN SUOMESSA

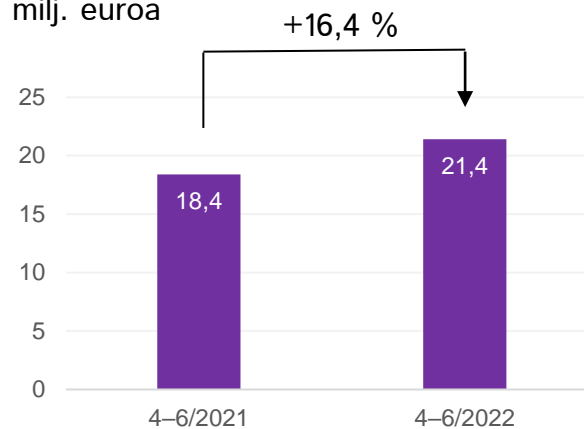
Liikevaihdon kehitys 1-6/2022

milj. euroa



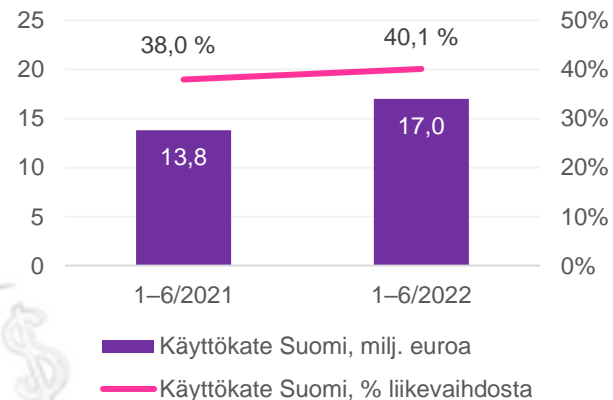
Liikevaihdon kehitys 4-6/2022

milj. euroa

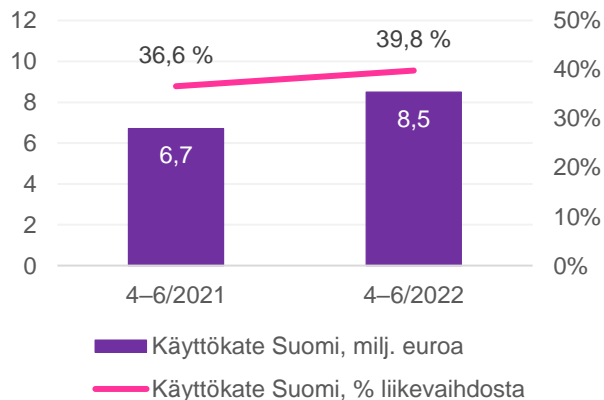


- Liikevaihdon kasvusta 2/3 orgaanista, 1/3 yrityskaupoista
- Orgaanisen kasvun taustalla asiakasmäärän kasvu ja lisäarvopalvelujen myynti

Käyttökattteen kehitys 1-6/2022



Käyttökattteen kehitys 4-6/2022

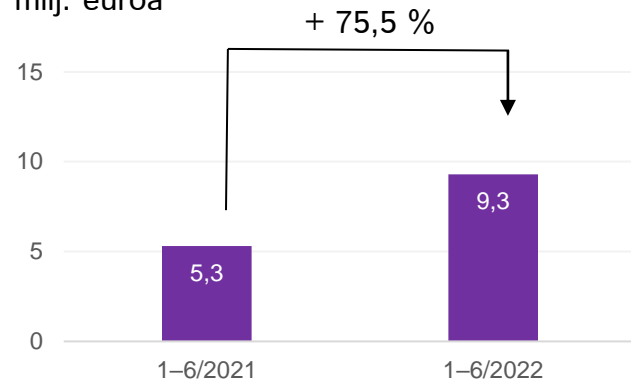


- Suhteellinen kannattavuus säilyi erinomaisella tasolla
- Automaation kehityksellä oli myönteinen ja yritysostoilla negatiivinen vaikutus suhteelliseen kannattavuuteen

LIIKETOIMINNAN KEHITTYMINEN RUOTSISSA

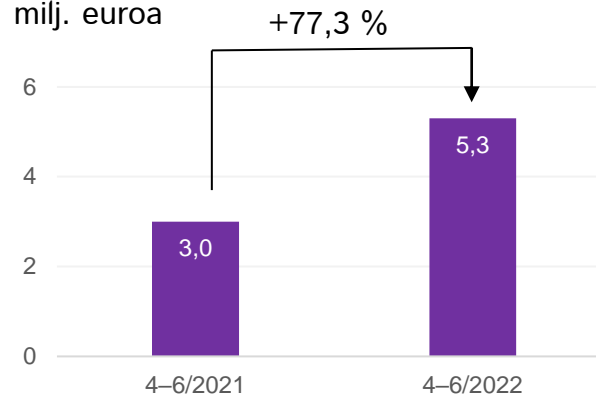
Liikevaihdon kehitys 1-6/2022

milj. euroa

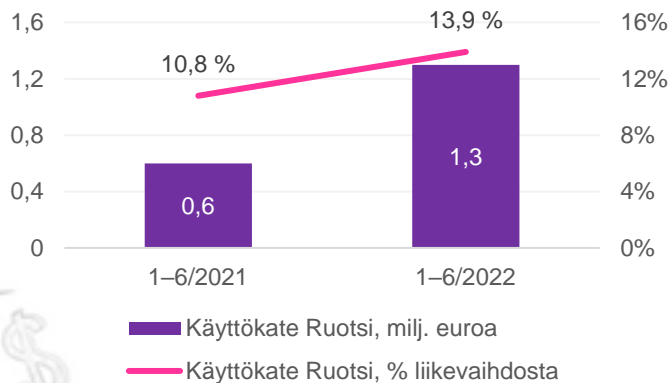


Liikevaihdon kehitys 4-6/2022

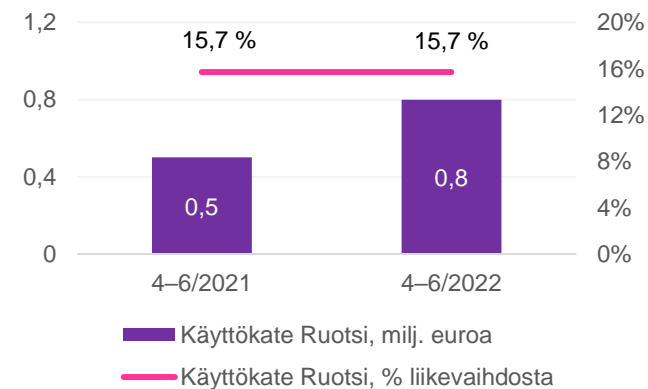
milj. euroa



Käyttökate kehitys 1-6/2022



Käyttökate kehitys 4-6/2022



- Liikevaihdon kasvu syntyi pääosin yritysostoista
- Uusiasiakasmyyntin kehitys odotuksia parempaa, ja panostuksia sen kiihdyttämiseksi jatkettiin

- Ruotsissa jatkoimme valmistautumista omien ohjelmistojemme laajamittaiseen käyttöönottoon, jonka on tarkoitus tapahtua syksyllä.
- Kannattavuutta on osin painanut panostuksemme myyntiin, tukitoimintojen pystyttämiseen ja johtamisrakenteiden kehittämiseen.

LIIKETOIMINNAN KEHITYMINEN ESPANJASSA

- Talenom laajentui Espanjan tilitoimistomarkkinalle yrityskaupalla heinäkuussa 2021, ja liiketoiminta alkoi siellä 1.8.2021. Kaupan jälkeen olemme analysoineet Espanjan tilitoimistoprosesseja tarkemmin.
- Espanjan markkinaan liittyvät kohokohdat ajoittuivat katsauskauden jälkeisiin tapahtumiin:
 - Tiedotimme 30.6.2022 ostavamme Nomo-nimisen alustaliiketoiminnan. Nomon hankinta tarjoaa meille pääsyn Espanjan noin kuuden miljoonan mikroyrityksen ja itsenäisen ammatinharjoittajan markkinaan, joka on perinteisesti ollut alipalveltu digitaalisten ratkaisujen osalta. Ostettava yhtiö siirtyy Talenomille 1.10.2022 alkaen.
 - Tiedotimme ostavamme 7.7.2022 espanjalaisen ACompany Asesoraria Y Gestion de Empresas SL:n tilitoimistoliiketoiminnan. Yritysosto vahvistaa asemaamme Barcelonan alueen pk-yritysten keskuudessa. Yritys työllistää yhteensä 12 henkeä, ja he jatkavat Talenomien palveluksessa. Ostettava yhtiö siirtyy Talenomille 1.8.2022 alkaen.



NÄKYMÄT JA OHJEISTUS

OHJEISTUS VUODELLE 2022 ENNALLAAN (JULKAISTU 16.12.2021)

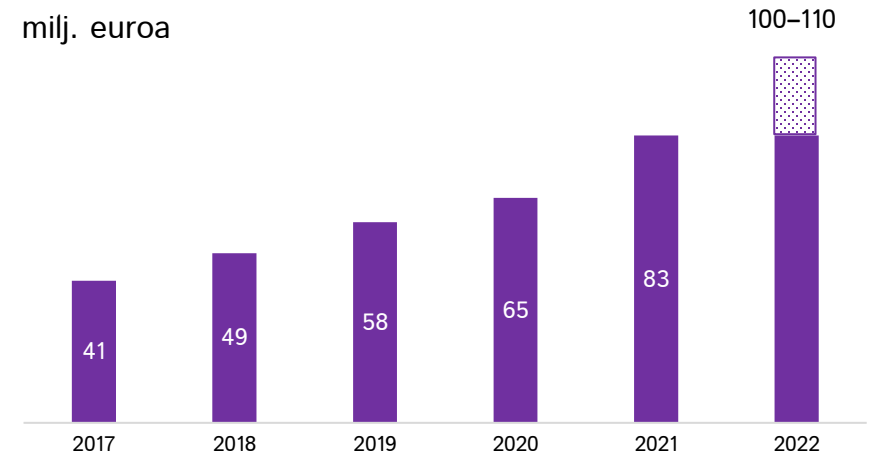
Talenom odottaa vuoden 2022 liikevaihdon olevan 100–110 miljoonaa euroa ja liikevoiton 15–18 miljoonaa euroa.

TAUSTAOLETUKSET

- Talenom odottaa tilitoimistomarkkinan kasvavan yhtiön kaikissa toimintamaissa vuonna 2022 ja kysynnän säilyvän vakaana
- Liikevaihdon kokonaiskasvusta valtaosan odotetaan tulevan yritysostoista Suomessa ja Euroopassa
- Ohjeistus sisältää arvion vuoden 2022 aikana mahdollisesti tehtävistä yrityskaupoista, joiden toteutumiseen liittyy merkittävää epävarmuutta
- Yritysostoilla on lyhyellä aikavälillä negatiivinen vaikutus suhteelliseen kannattavuuteen
- Viime vuosien investoinnit automaatioon, asiakasystävällisiin käyttöliittymiin ja pienasiakassegmenttiin sekä kansainvälisesti skaalautuvaan ohjelmistoalustaan tulevat nostamaan poistotasoa suhteessa liikevaihtoon, mutta operatiivinen kannattavuus paranee käyttökatteella mitattuna

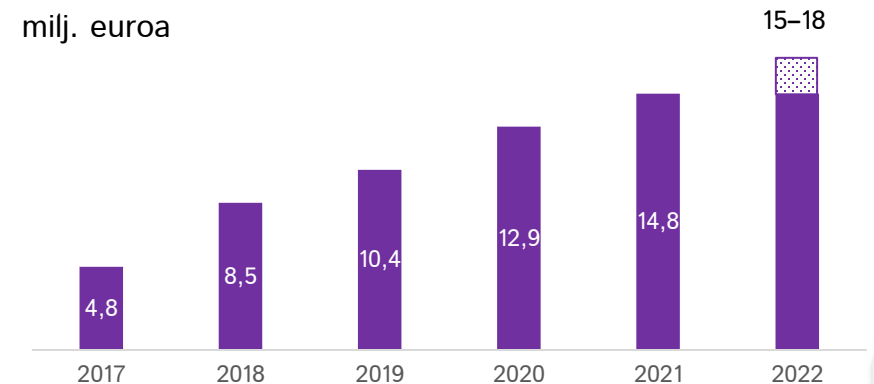
LIKEVAIHTO

milj. euroa



LIKEVOITTO

milj. euroa



OTTO-PEKKA HUHTALA

Toimitusjohtaja

+358 40 703 8554

otto-pekka.huhtala@talenom.fi

MATTI EILONEN

Talusojohtaja

+358 40 753 4335

matti.eilonen@talenom.fi



VASTUUVAPAUCLAUSEKE

Tämän esityksen tietyt lausunnot sisältävät tulevaisuutta koskevia lausumia ja perustuvat yhtiön ja johdon näkemykseen niiden antohetkellä. Tästä syystä niihin sisältyy riskejä ja epävarmuustekijöitä. Tuleva kehitys saattaa myös muuttua, jos yleisessä taloudellisessa tilanteessa tai yhtiön toimintaympäristössä tapahtuu merkittäviä muutoksia.